

来自中国河北石家庄，2003年成为SM2奖学金得主的姬馨，在南大学海运管理的四年里，成绩一直平平，尽管她曾相当努力，试图力争上游。走过挫败与自责，姬馨最终在一家小规模的公司找到工作，重拾自信心。



李利群绘图

来自中国河北女生



(之二)

那些年的奖学金得主们

十年间走过挫败与自责

杨沛东 / 文 (特约)

“我从小就不太聪明，在学校里学习成绩一直很一般，从小学到高中都是……我爸妈就常说‘哎呀，姬馨不太聪明啊’。所以来新加坡真的不知道是什么人品爆发了，呵呵。”

姬馨猜想，2003年新加坡选中她成为SM2 scholar可能是因为她学习以外的特长。姬馨擅长唱歌和羽毛球，这两项在学校和市一级的活动中都过得奖。她来自河北石家庄。

在南洋理工大学学习海运管理 (Shipping Management, “SM”) 的四年里，姬馨成绩一直平平，尽管她曾在大一、大二相当努力，试图力争上游。

回避与同学讨论学习成绩

事实上，姬馨之所以选择海运这个在多年前还属于新兴的专业，正是因为她了解到这个专业中她不擅长的数理内容较少，所以比较好“混”。但她后来又发现，海运专业里比例不低的工商管理科目仍然让她苦于应付。

“唉，反正我不是学习的料就行了。”姬馨用挫败的语气总结道。她说她清楚记得以前做学生时她如何回避与同学讨论学习成绩的话题，因为害怕被别人优异的成就让她抑郁。她回忆说，有一次无意间听到同专业的一个SM2奖学金得主霸气地说：“好吧，这门课不拿A就是了。”让她郁闷了良久——对姬馨来说，拿A不是日常的喝水吃饭。

生命轨迹的批判反思

姬馨的缺乏自信不但体现在她对自己学习能力的否定上，也表现在她对自己来新加坡之后生命轨迹的批判反思。“我真的是在不停地做让自己后悔的事。”那个周末傍晚我和她在南大校园一个空寂的角落里访谈时，她坦言：“我真的是‘不见棺材不掉泪’，整个本科四年里不知道见了多少‘棺材’了……毕业后也还是。”

SM2预科18个月，姬馨觉得自己没做任何有意义

加入航运公司 重拾生活信心

姬馨言语中的挫败感与自责，在我看来，正是她追求成功与自我实现渴望之强的写照。在促膝长谈中，姬馨向我透露了一段她鲜少向人提及的往事：在预科和大一期间，她曾经在本地一家小公司染指传销！事情的起因是姬馨在预科的网眼去找打工的机会，进大学前那个暑假，她无意间碰上了一家自称专门从事multilayered selling的公司。

“他们把我骗了！我开始根本没意识到这就是传销。他们说公司产品怎么这么好——就是一个有磁功效应的床垫——然后又销售产品能怎么怎么锻炼我的能力。我真的有那么天真信了他们。加盟后，我花1000新元从他们那里买了一张床垫——那时候奖学金的生活费每个月才500新元罢了！我试着向朋友同学推销那个产品，但居然发现人家都用一种怀疑的眼神看我……最后我终于醒悟过来，原来我上当了，这就是传销！我被骗了。”说完这一段，姬馨长舒了一口气。

她说，要是几年前，根本没法跟人说这件事，因为心理负担太重。现在事情已经过去过了六个年头，她才正视那段经历，向别人诉说。

2009年，在经济低迷的大背景下毕业，姬馨找工作相当不顺。她已不记得大四下半年在宿舍房间里偷偷流了多少眼泪——那半年实在是太辛苦，她身心俱疲。最终，她在一家印族企业开的规模很小的船务公司找到了一个入门级职位，负责海运行业里最低端的“操作”工作。现在姬馨工作已经两年有余，似乎找到了一份自信、一份工作，有一份面对未来的朴素乐观。

“我很喜欢在这家公司工作。虽然公司不大，可能不像那些国际大企业的机会多。”姬馨平静地说：“但我一直在学新的东西，我对船运的理解每天都在加深。”姬馨说，刚开始在这家公司上班时，她学东西学不够快。这是一家小公司，姬馨也是后来才知道她其实是这家公司聘用的第一个拥有本科学历的人。她的印度老板其实对她寄予厚望，也时常观察她、考验她。

“我一开始没有理解老板的用意，所以回应得也不好。后来我终于意识到了。我真的很感谢这个boss，因为他真的关心我。在操作岗位上工作满两年，最近他把我调到了租船 (chartering) 部门，我每天都在学新的东西，而且对船运有了更全面的了解。”

姬馨坦言，从前，特别是读大学的时候，暗地里太注重和周围的人比了。她分析，这正是那么多快乐和泪水的根源。现在，她更成熟了，对自己的定位更加清晰，对做属于自己的选择也更有信心。对别人来说好的东西，对自己来说未必合适，不管这个东西在世界的眼中是多么光鲜，多么让人羡慕——她现在是在这么做的。她必须找到属于自己的“好”的东西。

“永远不要跟别人比，只跟你自己比较够了。”姬馨把她的人生格言分享与自己。

本科四年中最大的一桩悔事

大学生涯也差不多。新加坡大学制度颇有人格分裂的地方：既讲究竞争，但又没有什么硬性的管束。一方面学校里不乏一些学习研究、社团活动、社交生活样样风生水起的“牛人”；另一方面，你若不想去追逐这些，也没谁来说你一句，管你一下。这便给姬馨“自认为”的自律缺乏提供了温床，导致她始终提不起动力。

在本科生校园生活的世界里，“成就”有多种体现形式。比如考试取得好成绩，去欧美名校交换留学，社交上的八面玲珑、朋友成群，还有有男/女朋友。在这其中两项之间做的一个取舍成了姬馨本科四年中最大的一桩悔事。海运管理专业的课程设置包含了大三上学期去丹麦一家著名的商学院学习半年的安排，所有学生都自动享有这项权利，但学校还会对他们的签证、生活等方面提供诸多协助。这个安排被公认为海运管理系的最大亮点，因为一般来说学生都要千辛万苦自己去申请交换留学，而且竞争异常激烈。

让全专业同学都吃了一惊的是，姬馨居然选择不去丹麦！原因是她在大二下学期暑假刚开始和另一专科的一名颇英俊的SM2男生交往，姬馨担心如果他们才开始交往就分别，这段关系可能就行不下去了。所以她决定留在新加坡不去丹麦，而通过远程视频上课。可惜的是，他和男友的感情只持续了两个月。这下子姬馨觉得自己做了件天大的蠢事。半年后，当其他同学都从丹麦回来，兴奋地谈起他们在欧洲的经历时，姬馨比以往更加觉得颓废。

作者简介：杨沛东现为英国牛津大学教育人类学博士生，于2002年获新加坡政府奖学金从中国江西来新加坡求学，本科毕业后赴美国深造。他的博士论文以获新加坡政府奖学金的中国“外来人才”在新加坡社会、文化、教育、职场等方面经历为考察对象。



黄锡西 / 文

选好手机尚未付款 摔坏了谁负责？

我写了十多篇有关订立合同法律原则的文章，例如什么样的合同才有效，什么情况下合同无效，什么是违约，违约守约一方可要求什么赔偿等等，但这些都是合同订立的程序上及框架上的原理。

实际生活中合同种类很多，如货物买卖合同可能牵涉数以千计的不同性质的货品 (由3元一碗的面条到几亿元一艘的大轮船)，有些情况需要另外立法来保障公众安全 (如医药品及食品)。买卖双方因地位不同，一方可能是大机构，一方可能只是一个普通消费者。后者就需要当局的特别保护。

因此国家又制定了许许多多的法令，把法律细化，协助处理日常生活中常遇到的小的商业交易纠纷，协调买卖双方责任与义务。货物买卖合同、保护消费者 (公平贸易) 法令、食品法令、健康产品法令等等，就是这种细化的法律。

其中货物或商品买卖合同 (Sale of Goods Act) 尤为重要，因为在所有日常订立的合同中，货物或商品买卖占了绝大部分。这法令规定了买卖双方权利和义务。

货物 (不包括不动产) 及其所有权何时由卖方移交给买方。该法令也规定一些标准条款，必须包含在所有货物买卖合同内，也就是说即使合同内没有这些条款，法律也会把它加进去。

例如法令说买方必须拥有货物的所有权。如果卖方没有所有权，就是违反合同条款，要赔偿买方。

我举两个实际案例来说，大家会比较清楚这个法令所调整的一些范围。

例一

朋友小张有一天打电话给我，说他正在手机店买手机，他选中了一台900元的手机，拿在手上看了一下，很满意，价钱也可接受。他把手机交给店员让她放在盒子里，待他付完钱就可拿走。当他把手机拿还给店员时，店员伸手来接，但不知怎的，手机从他们的手中滑落地上，摔坏了。小张说确实不清楚是谁的疏忽。这时

再譬如说小张选好手机，讲好价钱。这时一个双方都不认识的顾客走过来，很喜欢那手机，拿起看时摔坏了。那就得由小张向这第三者索赔了，跟店员没关系。因为小张已是这手机的主人了。这条例其实是要保护顾客的，以免双方达成合同后，店员又把它卖给第三者。

例二

另外个案例。客户老马，将一批椅子卖给经营餐饭桌生意的小公司A。A已标到一家工厂的食堂准备在那里做生意。A请老马给两个月假期，说生意刚开始，手头有点紧。如老马同意，可把椅子送到那工厂的食堂去。两天后，老马把椅子送过去了。A签收了椅子，也收下账单。过了半个月，老马听说A的生意做不起，已经要收账了，赶紧派人派车到工厂的食堂去，准备把那些椅子搬回，但工厂不让他把货搬走。工厂说A走了，但租金及

店老板过来了，他说手机已卖给小张了，要小张负责，付900元。小张说他尚未付款，交易不算完成，手机还是属于商店的，没理由负责。

小张在电话里请我向老板说清楚他不须赔偿。我请小张走出店外 (不让店里人听到)，然后告诉他，虽然他尚未付款，但讲好价钱并随时可以拿货，买卖合同就算成立，虽然他尚未付钱，但手机及其所有权及风险在合同成立那一刻，就算已转移给小张了。除非店员真的就有疏忽，否则小张就应负责。不过我叫小张和老板好好商量，一人一半解决算了。老板最终同意，就这么解决了。

为什么我说小张要负责呢？因为根据新加坡货物买卖合同 (第18条)，随时可交付给顾客的特定货品，只要双方同意这买卖，即使尚未交付付钱，货品 (包括其所有权 (title) 及附带风险 (risk)) 都由卖方在这时移交给买方。除非非有一些事项待完成，例如你买一辆脚踏车，选好后，要店家再装上一些前灯及后灯。只有当这些灯全装好后，店家通知你，你也同意，交易才算完成，货品及所有权才算转移。但随时可被买方领走的特定货品，只要双方同意买卖，所有权即刻转移。

我也顺便告诉老马，若下次再放账时，记得在合同内加上一条“保留所有权”的条款。因为根据货物买卖合同第19条，若合同内说明，虽然货物已运交给买方，但除非货款已全部付清，否则卖方保留处置货物的权利。如果当初卖椅子时，老马与A的合同有这么一个条款，他就可以拿回椅子，或当工厂把椅子卖掉时，要求拿回卖椅子的收益。否则老马只能追A拿钱，而若A破产，他就只能等A清算后，将剩下的财产与其他普通债主一样，多少分一点。

罗马巴条款

“保留所有权条款”在法律上也叫“罗马巴条款” (Romulp Clause)，取名自1976年美国瓦生铝业诉罗马巴有限公司案。瓦生铝业给罗马巴一批铝销，合同内注明：(一) 只有当罗马巴付清货款后，铝销的所有权才转移给罗马巴。(二) 这些铝销必须分别储藏，若铝销已与其他货品参杂在一起，生产成另一种产品，则这些产品也必须另外存放，其产权归瓦生铝业所有以作为罗马巴付款的保险 (每一个国家对罗马巴条款的处理方式不太一样，有些国家要向法庭申请批准方可执行)。后来罗马巴因发生问题，资产被破产管理人接管，瓦生铝业向法院申请得以收回变成罗马巴铝销的收人。

货物买卖合同还有几个要点对公众来说比较重要，我会在下回重点来谈。

(作者为Duane Morris & Selvam LLP的合伙人)

从杭州被调到新加坡的马波，认为生活在新加坡，是这里的一份子，又是回馈社会、贡献他人的方式。他参与“牛车水义工”活动，三年来每周六风雨无阻到万拿街探访30多户独居老人，奉献“孝心”。

新移民义工奉献爱心

照顾牛车水独居老人

2009年底从中国杭州被调到新加坡工作的马波 (35岁)，之所以3年前开始参与邻里的义工活动，是因为他在小贩中心用餐时，看到这样一幕——“我看到年纪很大的



马波 (左一) 说通过义工活动，感受到自己对新加坡生活有了切身体会，和邻里结下了良好情谊。

老年人，帮我擦拭餐桌，忽然想到自己的祖父和外公。明明是该我这个孙子辈的站起来侍候他们，但我却坐在那里吃着东西，心里很不是滋味。”马波说。

关怀新加坡老人

马波从那时起就在想有什么途径，能把自己这一片在新加坡发挥不开的“孝心”，奉献给这里的老人。

2011年，他通过“新加坡关怀” (SG Cares) 网站，找到“牛车水义工”服务组，

也遇到了“领路人”李素风 (48岁)。

李素风可谓“资深义工”，从中学就开始，为新加坡红十字会等不同组织担任义工，具有30多年的义工资历。因年纪渐长，她发觉老人关怀的重要，于是全心投入“牛车水义工”这个为牛车水一带社区和邻里人提供义工服务的团体。该组织已经成立并运作了35年。

按照街区划分，“牛车水义工”划分为不同小组，李素风和马波所属的B6小组，大约有10名义工。主要负责每周六下午为万拿街 (Banda Street) 一带的独居老人进行居家探访。李素风是小组长，而马波是极其活跃的固定组员。李素风谈及这名加入3年的组员，非常满意：“马波的确是很能干的义工，是我的‘左右手’”。

“牛车水义工”其他组还有来自马来西亚的新移民义工，据李素风说，来自中国的新移民义工只有马波一个。马波在国际保险公司担任高级程序员，平时工作非常繁忙，但只要在新加坡，每周六都坚持做义工。

“义工”的名称中有个“工”字，我却完全不把这当成“工作”或“任务”，这是我发自内心的想去为别人服务的一种事业，我觉得是可以一辈子做下去的。”马波说得很真诚。

李素风在一旁打趣道：“你这句话我可录下来咯。”马波说：“我对她说这话。”

两个“老战友”放声大笑，是几年内义工活动中培养下来的一份“革命情感”。

为独居老人排忧解难

每周六下午2点半到5点半之间，B6这一队身穿蓝色制服的义工们都会风雨无阻来到万拿街，探访30多户独居老人。李素风说：“我们来陪老人家说说话，问他们需要些什么帮助，当天能做的，比如换灯泡、买东西之类的，我们立刻帮他们；如果需要粉刷墙壁的话，我们再用行安排。我们还定期举行餐会，带老人出去吃饭和游玩。”

很多在年轻人看来可能是轻而易举的小事，对老年人来说，由于体力不支，或不良于行，这些小事却是极困难的。探访当天，马波和李素风刚刚结束了万拿街大牌5号组员一部分的探访活动，马波说：“16楼的婆婆行动不便，但包烟、香油啊，这些东西年轻人三两步就买回家，但七十岁的老人做起来相当不易。”

B6小组所照顾的老人大多是独居老人，只有少部分老人的子女会来照顾。李素风说：“比如我们的街区里有一位婆婆是‘红头巾’，她很小的时候来新加坡，一直工作，错过了婚姻和生育，所以独身到现在。她在中國也没有亲人，剩她一个，就由我们来照顾。”

与老人成了忘年之交

在“牛车水义工”几年中，马波说有很多感人的小故事。

“印象深刻的是刚开始接触的一名很慈祥的老人家，我第一眼看到他就很有缘。他失去一条腿，我们小组又缺少身强力壮的男生义工，所以每次我们带老人出去散步游

(作者为图大中文系助理教授，来自德国，2007年来新。)

近五年，我每次过年都在不同城市。去年圣诞节，我跟太太飞去欧洲，探望我的父母，随后去布拉格，在古老的都市中迎接2014年。快到半夜，我们前往著名的查理大桥，在陌生的人群中庆祝新年的开始，观看四面八方的烟花。

新年的新年，我们在新加坡。记得除夕那晚，我们去看电影，看了一部非常长、非常严肃的影片，导演是欧洲人，电影曾得过多项奖，但实在太郁闷了——看完之后感觉好难受，决定坐地铁到克拉码头，喝了杯鸡尾酒之后才恢复了庆祝的气氛。

临近半夜，我们从酒吧出来，跟着一群到新加坡河边，男女老少挤成一团，再也无法往前走，就在那里等到零点。谁能想到，我们所处位子非常好，正好面向滨海湾，以赌场大楼为背景，新年烟花就在眼前——想预定座位也不会选到更佳的地点了。

看烟花就像吃盛宴

滨海湾的烟火十分庄严，用最先进的技术且设计很细腻。一束束烟花在半空中燃放，炫耀着金色、银色、五颜六色的星星，在夜空中呈多种图案。观看烟花的人群赞叹不已，尤其是小孩十分兴奋。每次认为快要结束又升起一束，看烟花就像吃盛宴一般。

布拉格的烟花很不一样。早上同旅店的服务员，今天的烟花在什么地方，最好可以去哪里看，他有点不知所措，说随便都可以。我们有些小孩，最后找到自己找的地方。晚饭之后，我们到伏尔塔瓦河岸，在家庭级的酒馆喝了两杯本地红酒，快到半夜又到查理大桥那边。

大桥上人山人海，一群群来自各国的年轻人，各种语言都能听到，像小联合国。桥上非常拥挤，走了不到四分之一就再也走不动，只好留在原地。人群的气氛极好，许多人带了香檳酒 (甚至酒杯也带)，不等半夜就开始互相庆祝。

半夜那一刻，河面上游船的号角开始嘟嘟长鸣，人群跟着叫呼起来。大河两岸的烟花开始燃放了。哇！我们身前身后，左边右边都有烟花，有大有小。城市各个地方都在放烟花，有些好像是政府安排的，更多则是老百姓在放，甚至桥上人群都有烟花发放，互相比赛——观烟花的人好忙，刚看面前的，后边又燃放，大家努力地转过头，看哪里最美。……烟花结束后，小仍不停下来，反而继续燃放……

我们在桥上站了快半个小时，享受新年气氛，才慢慢走回旅馆，路边有不少人继续放鞭炮与烟花，空中满是璀璨。布拉格的新年活动非常平民化，欢迎来自各国的游客参加。不知明年的新年，会在哪里过？



马波 (右) 和李素风 (左) 等“牛车水义工”每周都到牛车水一带探访独居老人。

玩时，都是我从轮椅抱他上车。”马波说：“我每次来都会早点到，跟他在楼下喝咖啡、聊聊天，我们很好，我觉得我照顾他很久。照顾他就像我在照顾家人一样，我把对家人的爱全部寄托在他这样的老人身上。”

马波和自己照顾的第一个老人成了忘年之交，可前年这位老公过世了，马波觉得很难受很心酸的一段日子，这期间，李素风给了马波一些辅导。

李素风说：“要记得我们照顾的是老人，老人辞世是难免的事情，悲伤说明你是有感情的人，但不能沉溺于这种感受。”其实马波照顾的这个人过世时，李素风自己的家婆也过世，她没办法两边跑，所以只能交代马波料理那位老人的后事，联系作伴和火化事宜。

“真的很残忍，让他这种做义工不火的年轻人处理这些事情，不过他的表现真的很棒。”李素风拍马波的肩膀。

马波认为工作、生活在新加坡，自己是这里的一份子，义工是他回馈社会、贡献他人的方式。“这并不仅仅是一份义工那么简单，我结交到很多好朋友，感情到很多人生道理，对待生活有更加积极和正面的态度。‘牛车水义工’对我来说像是一个大家庭，我觉得这不仅仅是‘融入’，更是我丰碑的收获。”

李素风说：“说实在的，我从来没把马波当作‘新移民’，他住在这里，和我呼吸同样的空气，和我们做一样的事情，他就是个新加坡人啊。”

余仁仁 / 文 陈健新 / 提供



中国新闻工作者 陈健新摄影展

从事新加坡与中国两文化交流的新移民李良义，2014年开年的第一项活动，是主办一场来自中国的个人摄影展。

前来新加坡参展的是中国《梧州日报》摄影记者陈健新，他将携来35幅作品展出。

56岁的陈健新在摄影记者的生涯中，多幅摄影作品曾在中国许多摄影大赛中获奖或入选，近百幅新闻作品发表在中国中央及地市级报刊。2006年和2009年，他连续两届获中国全国都市报



热爱新闻摄影工作的陈健新，将带来35幅作品展出。



陈健新的作品《人生之旅》

“百佳摄影记者”荣衔。

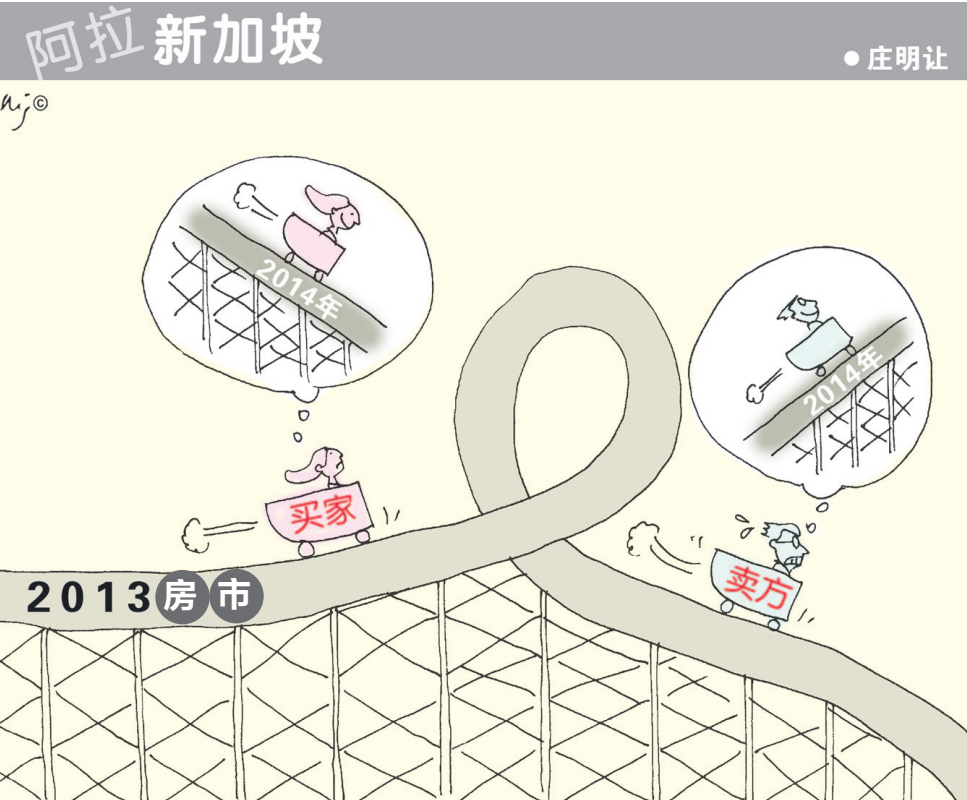
谈到承办这项摄影展的经过，也是新中友好协会人才组主任的李良义说，陈健新爱好摄影，希望通过举办摄影展这样的活动，与新加坡同行及同好加强交流。

李良义是本地华旅行社董事长，他表示，这次有机会承办中国摄影记者的摄影展，特别有意义，因为他在20多年前移民新加坡后，结识不少新闻界朋友，很多也参加过他主办的旅行团，“所以，如果能办好这样一个摄影展，

促进两地新闻界的联系，也算是对新加坡新闻界的一项贡献。”

摄影展由本地战备军会摄影俱乐部联办。军协俱乐部会长植水恒说，陈健新是新闻摄影记者，具有媒体人的敏锐嗅觉，善于捕捉最珍贵的第一刹那。

植水恒本身也当过摄影记者前后15年，目前是自由摄影人。他说，除了摄影展，俱乐部也会安排一场讲座，由陈健新主讲，让他分享摄影心得。



摄影展将在军协的裕康会所举行，日期是1月10日至13日，入场免费，讲座在11日当天下午2时举行。询问电话：63773681。